

Exertis CapTech ekspanderer Nordisk og åpner kontorer i Danmark og Finland!

Exertis CapTech, en av Sveriges største distributører innen IT og AV, fortsetter nå sin nordiske satsning og åpner lokale kontorer i Danmark og Finland. I Finland åpnes det ett kontor i Helsingfors og ett i Tammerfors. I Danmark åpnes det ett kontor i København. Etter en vellykket oppstart i Norge hvor vi startet opp med IT og Entertainment som hoved fokus utvider vi nå med AV som det 3 forretningsområde i Norge.

Vi tok en prat med Daniel Johnsson, vd for Exertis CapTech.

Hei Daniel, det er ingen liten satsing og ekspansjon dere gjør nå?

- Nei, det kan man trygt si. Vi er inne i den kanskje morsomste perioden i bedriftens historie nå som vi får være med på en fantastisk mulighet til å tilby vårt konsept til alle de nordiske landene.

Dere har hatt i gang virksomheten i Norge en stund nå. Hvorfor velger dere nå å gå inn i to land til, til og med samtidig? Finnes det ikke noe risiko ved dette?

- Jo, risiko finnes det alltid. Norge har vært en test for oss, en test vi bestod med glans, så vi føler at ekspansjonsplanene våre holder for å gå inn i Danmark og Finland samtidig. Flaskehalsen har vært vårt lager, men når vårt nye lager på 19 000 kvm står klar for innflytting i starten av 2018 blir ikke Nordisk logistikk noe problem.



Daniel Johnsson, vd for Exertis CapTech

Dere valgte å starte i Norge med å fokusere på IT, men har siden fått AV og Entertainment avdelinger dit. Hvordan gjør dere dette i de nye landene?

- I Norge valgte vi å begynne med IT for å kunne levere det høye service nivået vi vil at alle våre kunder skal få. Å selge er ikke noe problem. Utfordringen ligger i å fortsette med vår raske logistikk slik at ikke kun nye kunder skal nyte godt av dette, men også slik at våre eksisterende kunder ikke skal merke noe til ekspansjonen. Nå har vi gjort øvelsen i Norge og kommer derfor til å tilby alt vi har å tilby med en gang i Danmark og Finland.

Hvordan kommer organisasjonen til å se ut i de nye landene?

- Vi starter med salgspersonalet med mange års erfaring fra bransjen på alle lokale kontorer slik at vi tar hånd om back-office fra vårt hovedkontor i Gøteborg. Akkurat nå betyr det at 5 personer sitter på salg i Danmark og Finland. Etter hvert kommer vi til å suksessivt å øke og ansette markedsressurser i hvert land. Nøkkelen i alle våre ekspansjoner siden vi startet i 1996 har vært å la servicen stå først før vi vokser i takt med kundene.

Hva er forskjellen på dere og de distributørene som finnes i Danmark og Finland? Trenger man flere distributører?

- Ja, så absolutt. Våre undersøkelser viser tydelig at det finnes et behov i disse landene for en aktør som jobber på den måten vi gjør med en høy kompetanse og fokus på kundenes virksomhet. Å flytte pakker og senke priser kan alle gjøre, men vi tilbyr kundene et alternativ med mer personlig service og mange andre fordeler for at de skal ha en langvarig relasjon med oss. Vi er ikke ute etter raske handler, men vi vil etablere oss som en sterkt fokusert aktør innen alle våre områder i alle de nordiske landene.

Til slutt, hva synes deres leverandører om at dere nå går nordisk?

- Det har bare vært positivt. Flere av våre største partnere som ASUS, BenQ, LG, NEC, MSI, Samsung, Hasbro m.fl. har vært på oss lenge om at vi bør åpne i flere land, men vi har vært nøye på at når vi åpner så skal vi bli der. Derfor har det tatt litt tid med planlegging. Men nå har vi etablert oss i alle land og legger til løpende virksomhet nordisk på alle våre områder.

Om Exertis CapTech

Exertis CapTech er en av Nordens største distributører av IT-hardware, AV-produkter, Entertainment (film, bøker, spill og leketøy) samt en av Nordens største PC-produsenter. Bedriften har sitt lager og hovedkontor i Gøteborg med lokale kontorer i Stockholm, Helsingborg og Umeå i Sverige, Sandefjord i Norge, Helsingør og Tammefors i Finland samt København i Danmark. Salget i 2017 overgikk 2 milliarder SEK. Bedriften samarbeider i dag med over 250 leverandører og flere enn 4000 forhandlere over hele Norden. Siden 2014 har bedriften inngått i Exertis Group, en av Europas største distributører med en omsetting på 30 milliarder SEK.

For mer informasjon, kontakt personene nedenfor:

Danmark

Claus Calmar, Sales Director AV | Denmark

Tel: +45 81 880 380

Mail: claus.calmar@exertis.dk

Sverige

Daniel Johnsson, Managing Director | Nordics

Tel: +46 736 876 400

Mail: daniel.johnsson@exertis.se

Finland

Leo Salenius, Sales Director AV | Finland

Tel: +35 844 973 5579

Mail: leo.salenius@exertis.fi

Mats Roosemark Director | Nordics

Tel: +46 733 40 40 14

Mail: mats.roosemark@exertis.se

Norge

Espen Haug Hansen, Head of Norway

Tel: +47 410 08 663

Mail: espen.hansen@exertis.no